

MUDARSE A LA NUBE REQUIERE VISIÓN y el socio adecuado

No se puede negar que la transición de su empresa a la nube puede ahorrar gastos de capital y mejorar la participación del cliente, entre otros beneficios. La flexibilidad hace que su negocio sea más ágil y la escalabilidad permite la expansión con una interrupción mínima de la productividad. De hecho, los líderes de IT ven a la nube como una prioridad en la transformación digital.

La pregunta es cómo lograrlo. Se necesita visión y planificación y, para lograr la máxima eficiencia, un socio que pueda guiarlo a través del proceso.

75
%

"El 75% de los líderes de IT dicen que la nube es la parte más crítica de toda su estrategia de transformación digital". ¹

Inquietudes con la adopción de la nube



Costo, tiempo y riesgo impredecibles de migrar a la nube



Comprender el impacto en los costos operativos y el TCO



Añadir complejidad y dependencia del proveedor con una arquitectura propietaria



Proteger los datos y reducir del riesgo de incumplimiento de la privacidad



Administrar aplicaciones en nubes híbridas y multi-nube

Elegir el socio adecuado para la nube

Los proveedores de la nube son socios importantes a medida que implementa la nube en su negocio. Necesita a alguien con la experiencia y los recursos para respaldarlo.

Los proveedores locales de servicios en la nube pueden tener servicios limitados o inconsistentes, falta de transparencia en la facturación, limitaciones en la extensión regional o una mala experiencia de conectividad de red.

Los proveedores de soluciones hiperescalables, como AWS y Azure, pueden tener una presencia limitada o nula en data centers locales, para aspectos como la soberanía de los datos, el soporte y el rendimiento, lo que dificulta el acceso y el trabajo con ellos. Y además permanecen enfocados sólo en los servicios en la nube y no abordan su ecosistema de IT completo. Debido a que normalmente funcionan en dólares estadounidenses, se pueden aplicar deducciones fiscales e impuestos adicionales para la facturación internacional. Además, las aplicaciones a menudo deben ser rediseñadas o refactorizadas a una arquitectura propietaria, aumentando el costo, el tiempo y el riesgo.



Entonces, ¿dónde deja eso a un negocio que quiere ser más ágil usando la nube?

Considere **Claro Cloud Empresarial**

Claro Cloud Empresarial brinda tranquilidad y experiencia local con la nube más amplia, flexible y segura de América, lo que mitiga el costo, el tiempo y el riesgo de la adopción de la nube.

Fácil de usar

genere valor más rápidamente sin tener que refactorizar o cambiar aplicaciones

ROI

aproveche las inversiones existentes en las soluciones de VMware para una administración simplificada y una visibilidad y control consistentes en todos los entornos

Crecimiento

agregue nuevas regiones, mueva cargas de trabajo entre sitios o expanda la nube a través de nuestra red de nubes federadas en 10 países de América Latina y Estados Unidos

Flexible

los clientes consumen la nube en sus términos, independientemente del tamaño de su negocio

Rápido

soporte incluso la aplicación más exigente con conectividad rápida en nuestra nube

Sin sorpresas

facturación transparente y predecible sin sorpresas, proporcionando control de gastos

Tranquilidad

los datos están seguros y almacenados en un entorno con seguridad de extremo a extremo

Socio local de confianza

un único punto de contacto con asistencia localizada en moneda local

¿Qué hace diferente a **Claro Cloud Empresarial**?



Amplia conectividad de red

Claro Cloud es más que una nube. *Claro Cloud* es parte de la red cloud/IP/backbone más conectada de América.



Experiencia local

A diferencia de los proveedores de soluciones hiperescalables, tenemos data centers locales y expertos en su país que soportan idiomas, contratos y monedas locales, así como el cumplimiento de las leyes locales.



Nube híbrida impulsada por VMware

Claro Cloud Empresarial está estandarizada sobre la tecnología VMware permitiendo lograr una extensión perfecta desde sus entornos locales VMware a la nube.



Asesor único de confianza

Claro tiene la experiencia en la nube y la red más amplia que necesita para mantenerse competitivo y guiarlo en su viaje de transformación digital.

Claro Cloud Empresarial ofrece la eficiencia de una nube hiperescalable con la presencia de un proveedor local.



Obtenga más información visitando <https://www.clarocloud.cl/> o comuníquese con su ejecutivo de ventas hoy.



Fuentes:

1. Frost & Sullivan, "How the right IT Support partner can help accelerate cloud transformation," Noviembre 2019